

# relació amb els límits

## contagi \_ validació estratègica

### MODEL PRIVAT

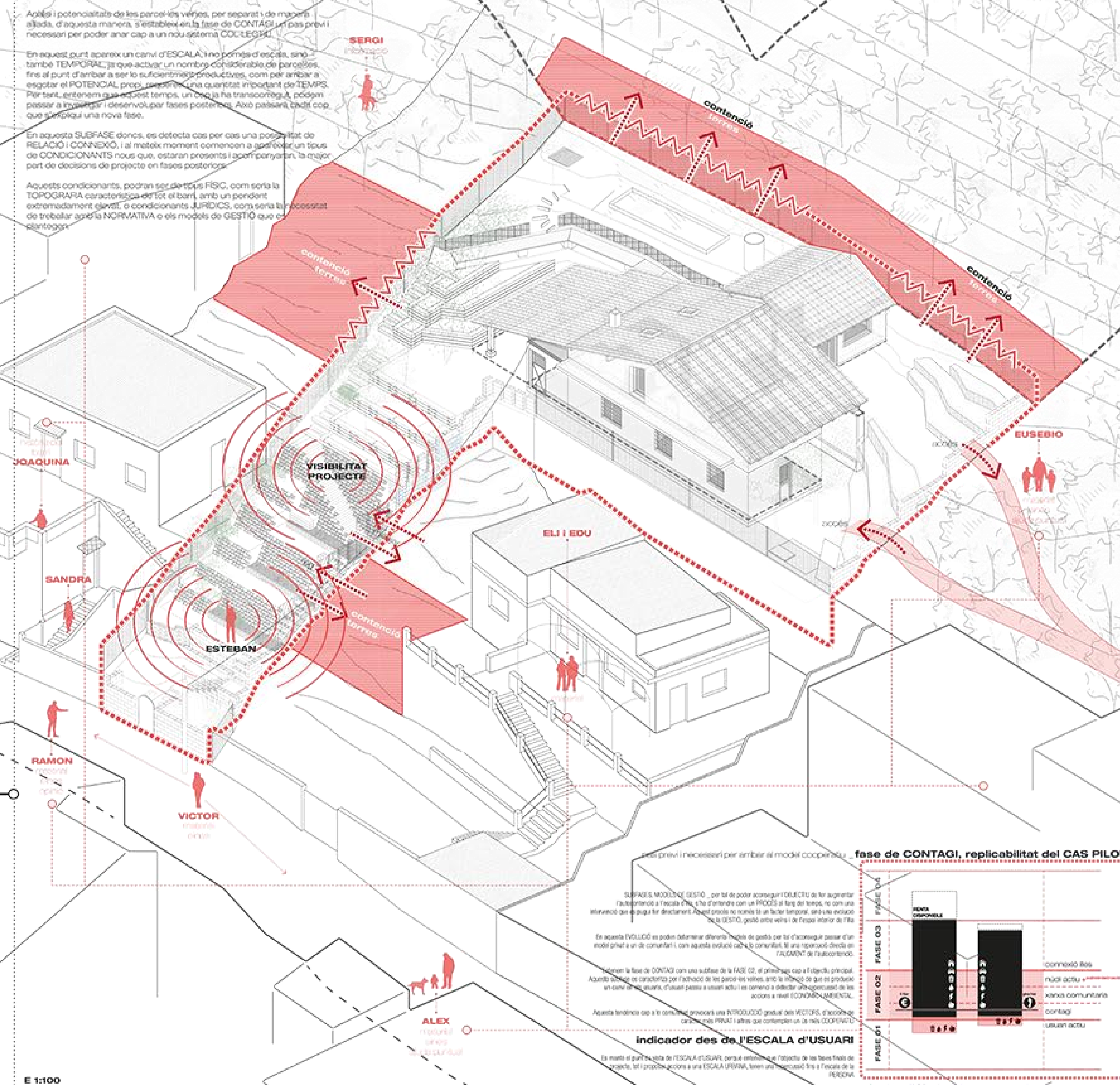
#### CAS PILOT EN CONTEXT I POTENCIALITAT DE L'ENTORN

Analitzar i potencialitzar de les parcel·les veïnes, per separat i de manera aïllada, d'aquesta manera, s'estableix en la fase de CONTAGI un pas previ i necessari per poder anar cap a un nou sistema COOPERATIU.

En aquest punt apareix un canvi d'ESCALA, i no només d'escala, sinó també TEMPORAL, ja que actua un nombre considerable de parcel·les, fins al punt d'arribar a ser lo suficientment productives, com per arribar a esgotar el POTENCIAL propi, que porta una quantitat important de TEMPS. Per tant, entenem que aquest temps, un cop ja ha transcorregut, podem passar a l'evolució i desenvolupar fases posteriors. Això passarà caduc cop que s'expliqui una nova fase.

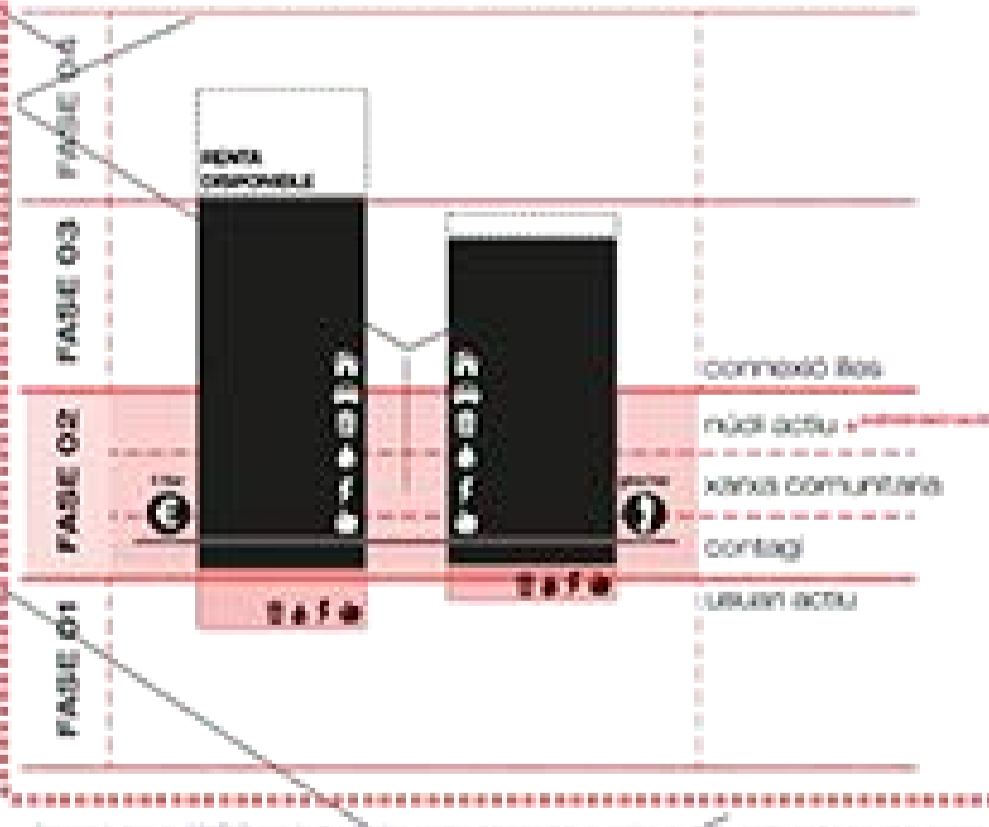
En aquesta SUBFASE doncs, es detecta cas per cas una possibilitat de RELACIÓ I CONEXIÓ, i al mateix moment comencen a aparèixer un tipus de CONDICIONANTS nous que, estaran presents i acompanyaran, la major part de decisions de projecte en fases posteriors.

Aquests condicionants, podran ser de tipus FÍSIC, com seria la TOPOGRAFIA característic de tot el barri, amb un pendent extremadament elevat, o condicionants JURÍDICS, com seria la necessitat de treballar amb la NORMATIVA o els models de GESTIÓ que es plantejaven.



### fase de CONTAGI, replicabilitat del CAS PILOT

En aquest punt apareix un canvi d'ESCALA, i no només d'escala, sinó també TEMPORAL, ja que actua un nombre considerable de parcel·les, fins al punt d'arribar a ser lo suficientment productives, com per arribar a esgotar el POTENCIAL propi, que porta una quantitat important de TEMPS. Per tant, entenem que aquest temps, un cop ja ha transcorregut, podem passar a l'evolució i desenvolupar fases posteriors.



### Indicador des de l'ESCALA d'USUARI

En cada punt de la fase de l'ESCALA d'USUARI, per tal d'entendre que l'objectiu de les bases finals de projecte, s'hi podria aconseguir a una ESCALA URBANA, tenim una perspectiva fins a l'escala de la FERRADA.

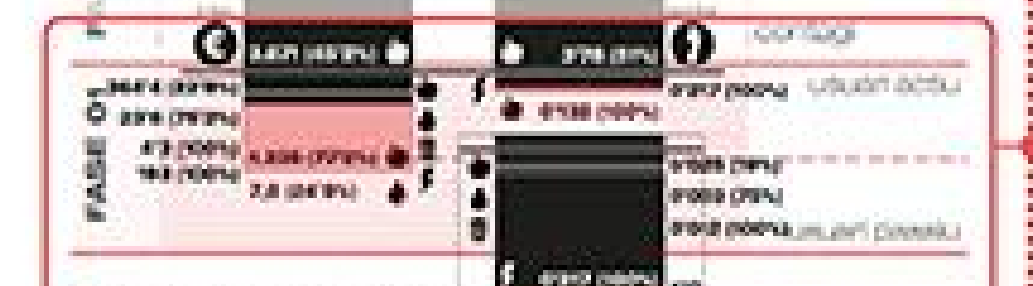
E 1:100

### Impacte SOCIAL en l'AUTOCONTENCIÓ, l'eina per avançar cap a les següents FASES de projecte \_ validació de l'estratègia

El que, FISCALMENT, es accions no han sobrepassat els límits de la parcel·la del CAS PILOT, han començat a passar coses al nostre voltant, ha començat la següent fase de PROJECTE, l'etapa del CONTAGI. S'ha detectat un cas d'èxit per part dels VEÏNS, d'un model que s'ha aplicat a una sèrie de parcel·les, fins i tot, a la D.O. LABORADÓ puntual.



Aquest canvi que s'ha detectat, mitjançant l'ESTRATÈGIA de projecte, el CONTAGI, ha funcionat en les PERIFERIES, en l'actiu d'aquesta. Ja que el projecte, és un projecte de MOLTS PETITS PASOS.



Cada cop és una petita millora, un projecte que va SUBMINT per a D.O. i l'única manera d'avançar és des de PETIT al GRAN, des de BAST cap a DALT. La història de les Panes ens demostra, que a l'inversa és impossible.



### OBJECTIU: model COOPERATIU \_ punt d'inflexió



En cada punt de la fase de l'ESCALA d'USUARI, per tal d'entendre que l'objectiu de les bases finals de projecte, s'hi podria aconseguir a una ESCALA URBANA, tenim una perspectiva fins a l'escala de la FERRADA.