

CAPÍTOL 20:

CONCLUSIONS

Inicialment, l'elecció del meu projecte fi de carrera per aquesta temàtica es va deure principalment a què sentia curiositat per conèixer el procés d'elaboració de la cervesa. Es per això, que el treball, en un principi, el vaig dirigir en aquesta línia, amb un apartat teòric extens.

Però posteriorment, i sobretot després de fer una visita a una fàbrica de cervesa artesanal al Montseny, el meu interès va anar recaient en aquest tipus de petita indústria que pràcticament desconeixia. Vaig començar a buscar informació sobre aquestes microcerveseries i vaig descobrir, certament amb una mescla de sorpresa i admiració, que a d'altres països com Alemanya i Anglaterra n'hi ha moltíssimes, i sovint de caràcter familiar: un cop més, s'evidencia la gran cultura i tradició cervesera que tenen en aquells països, plens de mestres cervesers anònims.

Va ser a partir d'aleshores que em vaig començar a plantejar seriosament la possibilitat de realitzar una previsió tècnica i econòmica d'una petita planta de fabricació de cervesa artesanal, en lloc d'una gran indústria.

Em va acabar de decidir el fet que a Catalunya en els últims anys hagin aparegut diverses fàbriques de cervesa artesanals, ocupant un sector que abans estava completament desatès.

Així doncs, he acabat realitzant un projecte de dimensionament d'una microcerveseria amb una capacitat productiva de 100000 litres anuals, ampliable a 200000, que he situat en una parcel·la d'un polígon industrial molt proper a la població de Ponts, limitant amb la carretera de Calaf.

Tot aquest temps, durant el procés d'estudi de la construcció d'aquesta fàbrica, han sortit qüestions que jo, com a enginyer tècnic químic, no m'havia plantejat que poguessin donar-se i que abracen diversos aspectes empresarials, legislatius y tècnics.

L'empresa s'ha constituït amb la formació jurídica de societat limitada perquè és la que millor s'adapta a les seves necessitats. És de petita dimensió perquè aquest sector industrial és un sector madur, amb poques possibilitats i molt regulat, i, en conseqüència, entrar en un món tan tancat és molt complicat i més ara que estem en època de crisi i els bancs no concedeixen crèdits.

Així doncs, la idea no és altra que formar-la entre quatre socis, que comparteixin evidentment l'afició per la cervesa, i que aportin gran part del capital i alhora

siguin els treballadors de l'empresa; cadascun d'ells desenvolupant la funció per a la qual es sentin millor preparats o més còmodes.

Durant el transcurs del projecte, m'he trobat amb algun que altre imprevist, com per exemple, no acabar de trobar parcel·les de grandària adequada a les condicions reduïdes de la futura empresa, la falta d'industrials que disposessin de la tecnologia necessària, amb la consegüent necessitat d'haver de cercar-la fora de les nostres fronteres, amb el cost extra que això implica.

Durant el desenvolupament del projecte he seguit uns passos necessaris que es poden resumir en els tres punts següent:

- Conèixer millor la tecnologia disponible mitjançant lectures i recerca d'informació.
- Una vegada conegudes les màquines de les quals es podria disposar, he fet una avaluació econòmica dels costos de l'activitat, així com dels ingressos de la mateixa durant els pròxims 5 anys, amb la finalitat de disposar de dades objectives per a decidir si la meua aposta per aquesta activitat és viable i rendible.
- Dins d'aquesta avaluació s'ha tingut en consideració el cost de la construcció d'una nau perquè crec que aquest era el fi del projecte, però en realitat hagués estat millor disposar d'una nau arrendada on desenvolupar l'activitat durant un període de temps prudencial, amb la finalitat de disposar de dades reals i no endeutar-se massa.